

# Банки и Биржи сегодня. Выпуск А

August 8, 2007

1. Минфин РФ уточнил порядок определения расчетной цены для налога на прибыль по операциям с еврооблигациями с использованием данных фиксинга Национальной фондовой ассоциации (НФА)..... **2**
2. Инфляция в августе и сентябре будет близка к 0% и по итогам года не превысит 8%, уверен министр экономического развития и торговли Герман Греф..... **2**
3. Центральный банк опубликовал данные по структуре вложений кредитных организаций в ценные бумаги по состоянию на 1 июня 2007 года..... **3**
4. Борис Вуйчич назначен главным операционным директором банка "Хоум кредит"..... **3**
5. Вадим Апархов назначен начальником управления по работе с крупными предприятиями Банка Сосьете Женераль Восток (BSGV)..... **3**
6. Согласно выпущенному Центробанком указанию, сумма, на которую банк уменьшил уставный капитал, пойдет на погашение прошлогодних убытков или увеличение дохода в текущем периоде..... **3**
7. Россельхозбанк приобрел 20% в уставном капитале УК "Агростандарт"..... **4**
8. МДМ-банк объявил о ряде перестановок в менеджменте..... **4**
9. Опубликовано интервью с новым главой РТС Романом Горюновым, в котором он рассказал о перспективах развития биржевой торговли в стране, российских и зарубежных проектах биржи, разрешении ситуации вокруг Депозитарно-клиринговой компании..... **5**
10. Объем выданных в России банками кредитов физическим лицам на покупку жилья на 1 июля составил 241,77 млрд руб., из которых на долю ипотечных кредитов пришлось 203 млрд руб., свидетельствуют данные ЦБ..... **6**
11. По данным Центра макроэкономических исследований (ЦМЭИ) "БДО-Юникон", основанных на анализе доходности вкладов 15 ведущих российских банков, в июле реальный доход показали лишь вклады в евро, и то не все. Их реальная рублевая доходность составила от минус 0,02% до плюс 0,2%..... **7**
12. "Урса Банк" в ночь на вторник убрал со своего сайта информацию о 10-летнем депозите под 17% годовых..... **7**
13. ТКС-банк собирается выдавать кредиты без личного общения с заемщиками. Клиенту достаточно направить анкету-доверенность компании, указанной банком, а она от его имени заключит договор с банком. Кредитная карточка придет по почте..... **8**
14. Сотовый оператор "Мобильные телесистемы" (МТС) вчера сообщил о временном прекращении приема платежей по картам American Express..... **8**
15. Вчера УК "Альфа-капитал" объявила о том, что с 20 августа агентом по распространению восьми ее розничных фондов станет инвестбанк "КИТ финанс"..... **9**
16. Крупнейший на российском рынке кредитный брокер "Фосборн хоум" объявил о своем репрофилировании из ипотечного брокера в универсального..... **10**
17. Вчера арбитражный суд Москвы удовлетворил ходатайство конкурсного управляющего ЮКОСа Эдуарда Ребгуна о продлении срока конкурсного производства..... **10**

## **Минфин РФ уточнил порядок определения расчетной цены для налога на прибыль по операциям с еврооблигациями с использованием данных фиксинга Национальной фондовой ассоциации (НФА)**

Об этом сообщается в пресс-релизе НФА. Письмо Минфина подтверждает, что для определения расчетной цены еврооблигаций можно использовать последнюю имеющуюся на дату заключения сделки среднюю цену закрытия рынка, опубликованную в информационной системе Bloom-berg NSMA.



## **Инфляция в августе и сентябре будет близка к 0% и по итогам года не превысит 8%, уверен министр экономического развития и торговли Герман Греф**

По его словам, правительство уже разработало комплекс мер по удержанию цен. "Необязательно укреплять рубль, можно стерилизовать избыточную денежную массу", - сообщил вчера Греф. Вчера же предложение по стерилизации денежной массы высказал и министр финансов Алексей Кудрин. По его словам, у Центробанка остается достаточно инструментов для выполнения плана по инфляции. Министр, в частности, рассчитывает на привлечение средств на депозиты. В мае правительство уже приняло меры по стерилизации денежной массы. Так, с 1 июля норма резервирования по обязательствам перед банками-нерезидентами была повышена с 3,5% до 4,5%, перед физлицами - до 4%.

Однако заморозить цены все равно не удастся, уверен директор центра стратегического анализа ФБК Игорь Николаев. "Потенциал роста цен на потребительские товары не исчерпан. В первую очередь речь идет о продукции, производство которой связано с зерном", - говорит он. Кроме этого, добавляет эксперт, не стоит забывать, что в сентябре темпы инфляции традиционно растут. Стерилизация средств не даст эффекта, продолжает Николаев: "Я не вижу новых инструментов для уменьшения объема денежной массы".

Вчера же во Владивостоке Герман Греф заявил о начале зерновых интервенций - распродаже твердых сортов пшеницы из госхранилищ по ценам ниже рыночных: "Мы согласовали все вопросы. У нас есть хорошие запасы с прошлого года, и для стабилизации цен на потребительском рынке мы будем продавать зерно".

Сроки проведения интервенций и цена, по которой государство станет продавать зерно частным компаниям, пока не определены. По словам Германа Грефа, это будет сделано в ближайшие дни и все вопросы МЭРТ будет решать вместе с Минсельхозом.

Зерновые интервенции призваны помочь правительству замедлить рост инфляции. В июле именно рост цен на хлебобулочные изделия был главным катализатором роста потребительских цен. Хлеб подорожал на 7,2%, макаронные изделия - на 3,5%, что гораздо выше прироста общей инфляции. В итоге цены на зерновые подняли цены на всю продуктовую корзину, что в свою очередь потянуло за собой индекс потребительских цен.

Интервенции на рынке зерна - единственный способ достичь дефляции в августе - сентябре на уровне 0,1%, считает Наталья Орлова из Альфа-банка.

Первый и последний раз дефляция в августе и сентябре была в 1997 г., когда ЦБ проводил по совету МВФ сверхжесткую денежную политику, напоминает экономист банка "Траст" Евгений Надоршин. Тогда цены упали на 0,1% и 0,3% соответственно. Последний раз дефляция в августе была в 2005 г., когда цены снизились на 0,1%.

Сейчас этого ждать не приходится, считает Оксана Осипова из Центра развития: заметного падения цен на аграрную продукцию нет, а цены на зерно растут быстрее, чем год назад.

В сентябре падение цен маловероятно, говорит Евгений Гавриленков из "Тройки Диалог": даже если будет дефляция в августе, инфляция в 2007 г. составит около 8,5%, полагает он.

Осипова ожидает роста цен на уровне 8,3-8,4%.

За год, к 1 августа, рост денежной массы составил 51%, сообщил министр финансов Алексей Кудрин. Прогноз ЦБ, пересмотренный весной в сторону повышения, был 37-39% по итогам года, напоминает Надоршин, и даже если темпы роста денежной массы замедлятся, в 2007 г. он все равно будет не меньше 45%.

□

---

## БАНКИ И БИРЖИ

### **Центральный банк опубликовал данные по структуре вложений кредитных организаций в ценные бумаги по состоянию на 1 июня 2007 года**

Вложения в долговые обязательства составили всего 1740,9 млрд руб. Вложения кредитных организаций в государственные долговые обязательства составили на 1 июня 2007 года 617,3 млрд руб.; долговые обязательства ЦБ составили 328,8 млрд руб. Вложения в ценные бумаги субъектов и местных органов власти на отчетную дату составили 116,9 млрд руб.

□

### **Борис Вуйчич назначен главным операционным директором банка "Хоум кредит"**

Он будет курировать работу бэк-офиса, отвечать за контактный центр, информационные технологии и снабжение. Предыдущее место работы г-на Вуйчича - управляющий директор компании First Data International в Центральной Европе.

□

### **Вадим Апархов назначен начальником управления по работе с крупными предприятиями Банка Сосьете Женераль Восток (BSGV)**

Апархов до прихода в BSGV июне 2002 года работал в Dresdner Bank, BNP-Dresdner Bank, Московском международном банке. В BSGV начал карьеру в департаменте структурированного финансирования с должности старшего менеджера по работе с клиентами. В январе 2005 года был назначен руководителем департамента корпоративного и структурированного финансирования компаний сырьевого сектора.

□

### **Согласно выпущенному Центробанком указанию, сумма, на которую банк уменьшил уставный капитал, пойдет на погашение прошлогодних убытков или увеличение дохода в текущем периоде**

С 1 января 2008 года вступают в действие новые правила бухгалтерского учета для кредитных организаций. Они отменяют ряд балансовых счетов, в том числе и счет 10604, на котором отражается сумма уменьшения уставного капитала. "Эта сумма включается в расчет

собственных средств со знаком плюс, и соответственно, вся сумма полученных убытков уменьшает их величину", - рассказывает главный бухгалтер Номос-банка Елена Елагина.

В связи с новыми правилами ЦБ внес изменения в

порядок приведения в соответствие размера уставного капитала и величины собственных средств банков. Согласно обнародованному вчера указанию ЦБ, сумма, на которую уменьшается размер уставного капитала, должна направляться банком на погашение убытка прошлого года, непокрытого убытка, утвержденного годовым собранием акционеров, а также на увеличение дохода текущего года (если отсутствует убыток за прошлый год или непокрытый убыток). Кроме этого, банк сможет компенсировать также и убыток, который ниже суммы уменьшения уставного капитала. Также ЦБ установил, что банки должны публиковать в "Вестнике Банка России" сообщения о принятом акционерами решении об изменении уставного капитала. Документ вступит в силу в январе следующего года вместе с новыми правилами бухгалтерского учета.

Банкиры считают, что с экономической точки зрения расчет собственных средств банка не изменится. "Изменится только механизм этого расчета", - говорит Елена Елагина. По ее словам, с отменой балансового счета 10604 полученные убытки будут сразу уменьшаться на величину снижения уставного капитала и включаться в расчет собственных средств в этой уменьшенной сумме.

□

## **Россельхозбанк приобрел 20% в уставном капитале УК "Агростандарт"**

В банке не раскрыли подробности сделки. Директор департамента по работе на рынках капитала Россельхозбанка Сергей Королев пояснил, что "организация продаж паев ПИФов УК через филиальную сеть банка позволит предложить нашим клиентам современный продукт и открыть широкий доступ на рынок коллективных инвестиций". В управляющей компании не прокомментировали сделку. "Я получил уведомление о приобретении банком доли в компании только сегодня. Переговоры о сделке велись между акционерами. Поэтому не могу ее комментировать", - заявил вчера гендиректор "Агро Стандарт" Дмитрий Ретунских.

УК "Агро Стандарт" основана в конце 2006 года. Уставный капитал составляет 50,035 млн руб. В начале августа зарегистрировала правила семи паевых фондов. До последнего времени единственным акционером компании был банк "Национальный стандарт".

Участники рынка недоумевают, почему банк купил всего 20% доли в компании. "Это не блокирующий пакет, что не дает новому акционеру влиять на деятельность компании. Поэтому скорее речь идет о привлечении управляющей компанией банка-партнера, получении доступа к его клиентской базе. А для банка это возможность диверсифицировать текущий бизнес", - говорит гендиректор УК "Капиталь" Евгений Зайцев. По данным Ё, предправления "Национального стандарта" Олег Князев раньше работал в Россельхозбанке.

По мнению участников рынка, управляющая компания сможет использовать широкую филиальную сеть банка (73 филиала). "Основное преимущество для управляющей компании - возможность получения до-

ступа к сети банка", - считает гендиректор УК "КИТ Фортис Инвестментс" Владимир Кириллов. 2 августа ФСФР зарегистрировала Россельхозбанк в качестве агента по выдаче, погашению и обмену паев "Агро Стандарт". Впрочем, использование сети может не принести ощутимого эффекта управляющей компании. "Сельское население не является активным инвестором, у него сбережения небольшие, которые они предпочитают вкладывать в собственную недвижимость и землю", - отмечает председатель правления группы компаний "Ренессанс управление инвестициями" Андрей Мовчан.

Сам банк может использовать компанию для управления собственными активами. "Наверняка это будут земельные активы и ипотечные ценные бумаги, возможно, облигации, - полагает гендиректор УК "Солид Менеджмент" Вадим Сачков. - У Россельхозбанка были планы выпустить облигации на земли, находящиеся под залогом. Может, они параллельно будут создавать в компании фонды недвижимости". При этом затраты на приобретение доли в управляющей компании, по оценке экспертов, могут составить столько же, сколько приобретение соответствующей лицензии. "А это в пределах \$40-70 тысяч", - оценивает Вадим Сачков.

□

## **МДМ-банк объявил о ряде перестановок в менеджменте**

Глава департамента развития московской сети Алексей Дробот, работающий в банке уже шесть лет, назначен руководителем корпоративного блока. Он

сменит на этом посту Тимура Авдеенко, который, как известно, покидает банк. Г-н Дробот станет членом правления банка. Руководитель кредитного департамента

банка Олег Машталяр станет заместителем председателя правления по операционной работе и сохранит за собой руководство кредитным комитетом банка. Зампред правления МДМ-банка Евгений Туткевич будет руководить стратегическими проектами. В ближайшее время он займется внедрением модели бизнеса, построенной на базе новой IT-платформы. Микеланджело Маццарелли, глава департамента стратегического планирования, возглавит также департамент по работе с персоналом. "Менеджеры, которые берут на себя обязанности сейчас, будут играть ключевую роль в руководстве банком в период значительных технологических и операционных изменений в ближайшие несколько лет", - отметил председатель правления МДМ-банка Мишель Перирен.

Обязанности покинувшего свой пост руководителя инвестблока Игоря Смолькина возложили на Сергея Бабаяна, возглавлявшего до этого департамент торговли и продаж на рынке долговых обязательств. Эксперты рынка отмечали, что при Смолькине инвестдепартамент банка звезд с неба не хватал, в то время как Авдеенко считался сильным менеджером, который курировал ряд бизнес-процессов и был последним топ-менеджером команды Андрея Мельниченко, экс-владельца банка, а ныне главы "Еврохима". Поэтому назначение на его место Алексея Дробота удивило банкиров. "Алексей профессионал, но все-таки я был удивлен. В его ведении находились московские клиенты банка, в основном средний бизнес: автосалоны, автодилеры, торговые компании, сотовые операторы. Авдеенко же курировал крупнейших клиентов из стратегических отраслей. Если сделки Дробота исчислялись десятками миллионов долларов, то у Авдеенко счет шел на сотни миллионов", -

рассказывает В&FM высокопоставленный источник в банковских кругах.

"Я думаю, что это связано с общей стратегией развития банка, его постепенный переход к западным системам управления. Если раньше бизнесом банка управляли, по сути, несколько "топов", которые контролировали основной объем доходов банка, то сейчас управленческие процессы стали более технологичными. Теперь роль отдельных личностей не так важна, как системность процесса", - рассуждает другой банкир, знакомый с назначениями лично. Один из собеседников В&FM обратил внимание на то, что Дробот и Бабаян пока еще не стали зампредами, как их предшественники (Смолькин, правда, не дождался согласования в ЦБ). "По моим ощущениям, МДМ-банк объединит инвестблок и корпоративный блок и назначит куратором специального человека, скорее всего, крупного специалиста из другого банка", - считает он.

По словам директора блока по корпоративным отношениям МДМ-банка Юлии Кочетыговой, банк не планирует приглашать на работу менеджеров из сторонних организаций. "Наша стратегия нацелена на то, чтобы выращивать кадры внутри", - сообщила она. По словам Кочетыговой, Алексей Дробот, как и Сергей Бабаян, все же станет зампредом.



## **Опубликовано интервью с новым главой РТС Романом Горюновым, в котором он рассказал о перспективах развития биржевой торговли в стране, российских и зарубежных проектах биржи, разрешении ситуации вокруг Депозитарно-клиринговой компании**

В частности, он рассказал, что у РТС есть достаточно серьезный проект с точки зрения унификации технологий классического и биржевого рынков с целью концентрации ликвидности и предоставления максимальных возможностей различным категориям инвесторов в рамках одной площадки. Таким образом, в среднесрочной перспективе рынок акций РТС будет единым...

Исторически РТС воспринималась как площадка, где выставляются котировки по большому количеству ценных бумаг и часть сделок совершается непосредственно в торговой системе по котировкам РТС. Однако большая их часть заключается на внебиржевом рынке. С введением ФСФР процедуры отчетов по внебиржевым сделкам можно оценить этот рынок. Ежедневный объем торгов здесь составляет порядка \$1 млрд. Это означает, что реальная ценность того рынка, который представляет собой классический рынок РТС, должна оцениваться исходя из суммы биржевого и внебиржевого обо-

ротов. При сравнении соотношения оборотов торгов на РТС и ФБ ММВБ нужно учитывать этот аспект. Кроме того, большая часть оборота ФБ ММВБ - это оборот маржинальной торговли, который корректнее сравнивать с оборотом срочной секции РТС...

Деятельность ММВБ в области развития срочного рынка крайне позитивна для России в целом. Появление каждого проекта подобного рода служит доказательством того, что уже созданный на РТС рынок, на который они ориентируются, достиг серьезных масштабов. На это обращают внимание и глобальные биржи, такие как London Stock Exchange, Eurex. Известно, что Chicago Mercantile Exchange уже присматривается к России. Соответственно, появление каждого нового проекта генерирует общий интерес рынка к конкретным инструментам, в частности к индексным продуктам. После того как в июне ММВБ запустила свой проект, объем торгов фьючерсами на индекс РТС за месяц вырос на

36%. В первую очередь это связано с приходом новых игроков, которых общий информационный фон побуждает обращать внимание на уже существующий рынок. И площадка, которая уже имеет ликвидность, получает дополнительные преимущества...

В мае Deutsche Boerse открыла свое представительство в Москве. По мнению Романа Горюнова, само по себе открытие представительства Deutsche Boerse предоставляет участникам рынка возможность получить удаленный доступ на эту площадку для торговли на ней российскими активами. Но от этого российскому рынку лучше не станет. Поэтому необходимо стремиться к тому, чтобы рынок российских активов формировался здесь. И сюда приходили глобальные банки, глобальные инвесторы, которые могли бы увеличивать внутреннюю ликвидность. Необходимо подтягивать ликвидность глобального рынка к нам... Для того, чтобы мы могли по-настоящему претендовать на роль финансового центра, мы должны этим амбициям соответствовать. В первую очередь, большое значение имеют технологические биржевые решения РТС и ММВБ. Российская инфраструктура должна быть конкурентоспособной по отношению к зарубежным площадкам по сервису и стоимости услуг при заключению сделок. Второй аспект - это активное расширение списка инструментов, существующего на рынке, причем как биржевого, так и внебиржевого. Это касается выхода новых бумаг и эмитентов на биржу, создания российских депозитарных расписок, внедрения инновационных производных контрактов и более сложных форм совершения сделок... В настоящее время глобальный рынок идет по пути усложнения продуктов. К примеру, сейчас уже традиционная торговля акциями уступает более сложным структурным продуктам. Это связано с развитием возможностей глобального рынка по диверсификации рисков инвесторов и соответствия индивидуальным потребностям клиентов. Третий аспект - надежность инфраструктуры российского рынка для прихода на российские биржи серьезных инвесторов и глобальных банков...

Процесс увеличения капитала ДКК затянулся на несколько месяцев в связи с его блокированием вторым по величине акционером компании - НП "Национальный депозитарный центр" (НДЦ). Комментирую ситуацию, Роман Горюнов отметил, что в ней никакого конфликта нет. Есть лишь корпоративное устройство ДКК, в рамках

которого действуют акционеры компании и, в частности, НДЦ. Будучи расчетным депозитарием ФБ ММВБ и, соответственно, основным конкурентом ДКК в области предоставления депозитарных услуг, НДЦ воспринимает повышение капитализации ДКК как действие, способное одновременно повысить и конкурентоспособность депозитария, чего НДЦ, понятное дело, не желает... Сейчас тарифы ДКК устанавливаются сами участники ДКК. Это оправдано и логично - ДКК должна функционировать в соответствии с интересами рынка, а рынок представлен как раз основными пользователями. Та форма установления тарифов, которая существует, абсолютно оправдана с точки зрения развития ДКК как инфраструктурной организации. В случае сохранения мотивов НДЦ и переноса данных функций в совет директоров могут возникнуть дополнительные препятствия для эффективного функционирования компании...

В начале лета РТС объявила о своих планах по приобретению доли акций в украинской бирже "Иннэкс". Сейчас идет процесс вхождения РТС в капитал этой площадки, завершение которого произойдет не раньше августа. И на данном этапе накоплен достаточно серьезный опыт и возможности для того, чтобы с помощью собственных технологий, знаний и умений развивать рынки ближнего зарубежья, в частности на Украине. Первоначально речь идет о развитии рынка акций. В дальнейшем, если все этапы будут проходить правильно, будет создаваться рынок производных инструментов. Кроме того, очевидно, что на Украине существует хороший потенциал развития, и РТС планирует принять участие в этом процессе. Инвестирование пойдет по трем путям. Во-первых, это передача технических решений организации торговли, клиринга и расчетов, во-вторых, интеллектуальная составляющая, и в-третьих, финансовые инвестиции... РТС рассчитывает в течение года завершить процесс становления полноценной торговой площадки...

□

---

## **БАНКОВСКИЕ И ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ**

**Объем выданных в России банками кредитов физическим лицам на покупку жилья на 1 июля составил 241,77 млрд руб., из которых на долю ипотечных кредитов пришлось 203 млрд руб., свидетельствуют данные ЦБ**

За II квартал объем выданных кредитов на покупку жилья по сравнению с I кварталом вырос на 41%, при

этом объем ипотечных кредитов увеличился на 46%.



**По данным Центра макроэкономических исследований (ЦМЭИ) "БДО-Юникон", основанных на анализе доходности вкладов 15 ведущих российских банков, в июле реальный доход показали лишь вклады в евро, и то не все. Их реальная рублевая доходность составила от минус 0,02% до плюс 0,2%**

Впрочем, доля вкладов в евро резко уступает количеству депозитов в рублях и долларах США. По итогам июля реальная рублевая доходность рублевых депозитов в зависимости от срока вклада составила от минус 0,21% до минус 0,51%. Больше же всего потеряли владельцы долларовых вкладов, по которым ударила не только инфляция, но и снижение курса доллара. За месяц эти вклады обесценились от 1,2% до 1,44%.

Покупательная способность наличных сбережений в долларах снизилась более чем на 1,7%, а в евро - на 0,27%. В годовом исчислении результаты еще более плачевны: реальная рублевая доходность сбережений в наличных долларах снизилась почти на 12,4%, а в наличных евро - на 5,79%.

Противоречивые результаты продемонстрировали паевые инвестиционные фонды (ПИФы). Их реальная рублевая доходность колебалась от минус 6,61% до 7,43% для фондов акций, от минус 2,31% до 3,03% для фондов облигаций и от минус 3,52% до 4% для фондов смешанных инвестиций. Аналогичным образом вели себя и вложения в общие фонды банковского управления (ОФБУ). Их доходность колебалась от минус 8,64% до плюс 18,3%.

Недвижимость за июль с учетом инфляции обесценилась на 1,79%. В то же время благодаря росту цен на золото обезличенные металлические счета обеспечили своим владельцам 1,14%. Впрочем, за год и по ним до-

ходность оказалась отрицательной - минус 4,65%.

Такая динамика доходности основных финансовых инструментов говорит о том, что инвестору в России все сложнее выбрать среди них надежный инструмент, гарантирующий если не прибыль, то хотя бы безубыточность. Во многом поэтому, как заявила директор ЦМЭИ Елена Матросова, несмотря на снижение выгоды банковских вложений, они по-прежнему остаются достаточно популярными среди населения. По крайней мере, количество рублевых вкладов выросло с начала года почти на 50%, в то время как показатели валютных почти не изменились. "В этом вопросе необходимо также учитывать еще и склонность нашего населения, а особенно пожилой его части, к откладыванию денег "на черный день", - отмечает эксперт. - Все-таки банковские вложения при всей их консервативности являются одним из наиболее надежных способов сохранения средств, в то время как игра на фондовом рынке и вложения в ПИФы - дело рискованное..."



**"Урса Банк" в ночь на вторник убрал со своего сайта информацию о 10-летнем депозите под 17% годовых**

Привлекать деньги под 17% годовых на 10 лет во вклад "Золотой запас" "Урса Банк" начал 1 августа, чем удивил финансистов. Зачем банку с кредитным рейтингом Ba3 от Moody's, входящему в двадцатку крупнейших в России по активам, платить столько? Проценты начисляются ежегодно и капитализируются, но забрать их можно только в конце срока, иначе ставка составит 1% - и все же за десятилетие сумма вклада увеличится в 4,8 раза.

"Ведомости" написали о необычном вкладе вчера - и во вторник утром по московскому времени информация о "Золотом запасе" исчезла с сайта "Урса Банка". Несколько читателей газеты, желавших ознакомиться с условиями банка, не смогли это сделать. Представители банка пообещали прояснить ситуацию, но не сделали

этого.

В колл-центре "Урса Банка" вчера днем заверили, что банк по-прежнему принимает деньги на вклад "Золотой запас" и условия по нему не изменились. То же заявили корреспонденту "Ведомостей" в отделении банка в Новосибирске.

По оценке аналитиков UBS, "Урса" пытается наращивать объем депозитов, чтобы усилить свою розничную сеть, а также стремится к увеличению сроков привлекаемых средств для финансирования долгосрочных продуктов. "Однако это представляется недостаточным обоснованием 17% ставки, - уверены в UBS. - Мы считаем, что этот шаг предпринят банком главным образом в целях маркетинга, поскольку он может в какой-то мере оправдать в глазах общественности и власти высо-

кие ставки по необеспеченным кредитам".

□

**ТКС-банк собирается выдавать кредиты без личного общения с заемщиками. Клиенту достаточно направить анкету-доверенность компании, указанной банком, а она от его имени заключит договор с банком. Кредитная карточка придет по почте**

Конверт от ТКС-банка, содержащий приветственное письмо Олега Тинькова, информацию о тарифах ТКС-банка, анкету и конверт для ответного письма, пришел на адрес корреспондента "Ведомостей".

Клиент по почте может оформить кредит в размере от 50 тыс. руб. Максимальный размер - 2 млн руб. Если расплачиваться картой за покупки, ставка по кредиту - 12,9% (грейс-период - 55 дней). Если снимать деньги в банкомате, ставка изменится: придется платить 2,9% комиссии за операцию в банкомате и еще 0,1% в день (44% в год). Для просрочивших платежей вне зависимости от типа кредита ставка увеличится до 0,15% в день (72,8% годовых).

"12,9% - привлекательная ставка для кредитной карты", - считает вице-президент Связь-банка Аркадий Комягинский. Ни один банк не предлагал по одному продукту двух разных ставок, хвалит он конкурентов.

Но не тарифы самое интересное в предложении. Впервые на памяти опрошенных "Ведомостями" банкиров кредит можно оформить без личного общения с представителями банка. Клиент должен доверить ООО "ТКС" представить заявление-анкету и другие документы и информацию (отправляются по почте) в ТКС-банк. Как заверила корреспондента "Ведомостей" сотрудница колл-центра банка, анкета и приложенный тариф - аналог кредитного договора: "Анкета имеет свой номер, подобно договору, вы ее подписываете и, таким образом, соглашаетесь с условиями, указанными в тарифе. Не нужно идти в банк, все проблемы и вопросы вы можете решить по телефону".

Карта приходит заемщику заказным письмом, продолжила она, так банк гарантирует клиенту ее безопасность.

В "Почте России" сообщили, что заказное письмо можно получить по предъявлении паспорта либо заверенной доверенности.

Пин-код к карточке приходит обычным письмом, продолжает сотрудница ТКС, а договор банк и вовсе не высылает. Получается, что, даже если банк и раскрывает по требованию ЦБ эффективную ставку по кредиту, ознакомиться с ней может лишь ООО "ТКС", а не клиент.

На сайте банка ничего об эффективной ставке нет, а сотрудница банка объяснила, что посчитать ее очень сложно, "поскольку неизвестно, сколько дней вы будете пользоваться кредитом".

Директор по развитию бизнеса ТКС-банка Игорь Гайдаржи сказал, что в банке не хотят ничего комментировать. Комментарии ЦБ получить не удалось.

В США банки общаются с клиентами по почте, но в России такая схема будет сложно приживаться: российский заемщик должен знать банк, видеть его офис, доверять ему, говорит директор по маркетингу "Хоум Кредит энд Финанс Банка" Игорь Пржеровски. Банк тоже рискует - выдать карту постороннему, полагает начальник управления платежных карт Промсвязьбанка Елена Дворовых.

По мнению одного из банковских юристов, банк Тинькова предусмотрел возможные вопросы ЦБ относительно идентификации клиента: по нормам ЦБ клиент должен лично посетить банк либо предоставить сведения о себе через доверенное лицо. В анкете на получение карты такое лицо есть - ООО "ТКС", одной подписью клиент заверяет анкету и доверенность, и формально банк ничего не нарушает.

Начальник управления развития бизнеса Банка Москвы Альберт Андрианов утверждает, что о таком способе идентификации заемщика не слышал: Банк Москвы рассылал предложения получить карту по почте, но получали клиенты карту в отделениях банка, либо к заемщику выезжал курьер.

Почтовой рассылкой пластиковых карт занимался также "Русский стандарт", но клиенты заключали договор на получение карты при оформлении потребительского кредита, следует из инвестмеморандума банка к последнему выпуску еврооблигаций.

□

**Сотовый оператор "Мобильные телесистемы" (МТС) вчера сообщил о временном прекращении приема платежей по картам American Express**

Об этом рассказала пресс-секретарь компании

Ирина Осадчая. "Несмотря на то что платежи по картам



AmEx не могут проходить через удаленные интерфейсы "Мобильный помощник" и "Интернет-помощник", в наших офисах мы уже начали предоставлять такую услугу", - сообщила госпожа Осадчая. По ее словам, платежей по картам AmEx проводилось около 500 в месяц, таким образом, временные сложности не отразятся на абонентах компании.

Временная приостановка принятия карт AmEx в офисах МТС связана с тем, что с 7 августа процессинговая компания United Card Service (UCS) прервала эквайринг карт американской компании. UCS обосновала решение тем, что с 1 июня 2007 года эксклюзивные права на эквайринг карт AmEx получил банк "Русский стандарт", с которым компания сотрудничать отказалась. Несмотря на это, МТС пожелал продолжить сотрудничество с платежной системой. "Сейчас "Русский стандарт" устанавливает свои импринтеры в офисах оператора для принятия карт AmEx", - пояснила госпожа Осадчая.

Между тем 30 собственных офисов другого сотового оператора, "МегаФон", еще с 1 июня не принимают к оплате карты AmEx. "Нам бы хотелось принимать карты AmEx в будущем, но не в ущерб бизнесу компании", - пояснили в пресс-службе "МегаФона". В компании не уточнили, какую долю занимали платежи по AmEx в общем обороте, но отметили, что он несравним с Visa и MasterCard. В компании "Вымпелком" ("Билайн") сообщили, что часть офисов оператора, которые обслуживались компанией UCS и с ее помощью могли принимать к оплате карты AmEx, приостановили работу по принятию

карт.

От перехода всех прав на AmEx к "Русскому стандарту" пострадали не только сотовые операторы. По-прежнему карточки AmEx в связи с этим не принимают магазины сети "Седьмой континент", один из продуктовых бутиков сети "Глобус Гурмэ", парикмахерские "Персона" и Topy & Guy. В связи с этим участники рынка процессинга по-прежнему предполагают, что обещанный "Русским стандартом" срок восстановления всех 20 тыс. точек, которые ранее предоставляла UCS по принятию карт AmEx, в "неделю-полторы" вряд ли осуществим. По прогнозам специалистов, такая работа может занять как минимум полгода. Между тем начальник управления по связям с общественностью "Русского стандарта" Артем Лебедев рассказал Ё, что банк уже покрывает порядка 70% точек приема карт AmEx, которые ранее сотрудничали с UCS, и среди них такие, как "Рамстор", "Перекресток", "36,6" и другие. "Банк "Русский стандарт" прилагает максимум усилий для того, чтобы держатели карт AmEx могли максимально комфортно пользоваться своими картами на территории страны", - сказал господин Лебедев.

□

## **Вчера УК "Альфа-капитал" объявила о том, что с 20 августа агентом по распространению восьми ее розничных фондов станет инвестбанк "КИТ финанс"**

Как рассказала В&ФМ исполнительный директор "Альфа-капитала" Ирина Кривошеева, компания рассчитывает на высокое качество услуг банка, поскольку он является одним из немногих финансовых супермаркетов с большим опытом работы с продуктами коллективных инвестиций. "Нам интересны агенты, которые смогут обеспечить от 3 млн руб. привлечений в месяц", - добавила она.

Прежде "КИТ финанс" распространял продукты только своей управляющей "дочки" - УК "КИТ Форτισ инвестментс" (прежде УК "КИТ финанс"). Однако после создания на ее базе совместного предприятия с голландской группой Fortis банк пустил в свои офисы и других участников рынка (месяц назад "КИТ финанс" стал агентом по операциям с паями фондов УК "Тройка Диалог" и "Ренессанс Управление инвестициями". - В&ФМ). Управляющий директор "КИТ финанса" Леонид Бершидский считает, что на рынке достаточно места для всех серьезных игроков. "Поэтому мы смотрим на УК, не входящие в группу "КИТ финанс", как на потенциальных партнеров, а не конкурентов", - говорит Бершидский. Он также отмечает, что широкий выбор продуктов будет способствовать диверсификации портфелей клиентов. "Также мы планируем начать работать с UFG Asset Management и получаем заявки от других

УК", - рассказал Бершидский.

По словам вице-президента УК "Тройка Диалог" Андрея Звездочкина, по сравнению с другими банками-агентами "результаты первого месяца сотрудничества с "КИТ финансом" обнадеживающие". Руководитель группы розничных продаж "Ренессанс Управление инвестициями" Владимир Пахомов также возлагает большие надежды на сотрудничество с банком. "Подводить итоги пока рано, однако стоит отметить, что минимальный объем инвестиций в наши фонды составляет 100 тыс. руб., соответственно банк заинтересован в продаже наших паев", - добавил Пахомов.

В отличие от "Ренессанса" минимальный порог вхождения в фонды "КИТ Форτισ инвестментс" составляет 10 тыс. руб., в ПИФы "Тройки Диалог" - 30 тыс. руб., "Альфа-капитала" - 5 тыс. руб. В качестве комиссионных, по словам участников рынка, банки-агенты, как правило, получают либо процент с продаж (в среднем 1-2%), либо скидки и надбавки, предусмотренные при покупке паев (также 1-2%). По словам Ирины Кривошеевой, "Альфа-капитал" будет платить банку процент от привлеченных средств для стимуляции покупки паев и долю от вознаграждения за управление, "чтобы агент был заинтересован в более длительном нахождении пайщика в фонде".

Если предположить, что условия сотрудничества с "КИТ финансом" для всех УК одинаковы, то банк будет больше заинтересован в продаже паев конкурентов "КИТ Фортис инвестментс". В результате, по словам руководителя сети паевых супермаркетов "Алор +" Евгения Очковского, распространение продуктов других компаний будет, безусловно, выгодно для банка, "но не афилированной с ним УК". "Очень сложно объяснить клиенту, какой из фондов акций четырех ведущих компаний лучше, соответственно принятие решения будет полностью ложиться на плечи клиента", - отметил директор по маркетингу и развитию УК "Райффайзен капитал" Александр Бару, добавив, что в результате могут

пострадать интересы "КИТ Фортис инвестментс". Впрочем, старший вице-президент по институциональным продажам УК "КИТ Фортис инвестментс" Армен Мхитарян говорит: "Дискомфорта мы не ощущаем, поскольку имеем опыт работы с рядом банков, где наши продукты продаются наравне с другими".

□

## **Крупнейший на российском рынке кредитный брокер "Фосборн хоум" объявил о своем перефилировании из ипотечного брокера в универсального**

"Наша компания теперь будет в равной степени концентрироваться на всех видах банковских розничных продуктов - ипотеке, автокредитовании, рефинансировании кредитов, потребительском кредитовании и кредитах малому и среднему бизнесу", - пояснил генеральный директор "Фосборн хоум" Василий Белов. Для привлечения более широкой клиентуры компания со вчерашнего дня изменила рекламный слоган. Вместо "С уважением к вашему дому" "Фосборн хоум" призывает заемщиков "Не надо бегать по банкам. Мы все решим". Кроме того, в компании намерены увеличить объем продаж, используя созданную базу из 50 тыс. обращений физлиц.

По мнению участников рынка, переориентация деятельности "Фосборн хоум" на более широкий сектор розничного кредитования стала вынужденным шагом. "Предоставление брокерских услуг только в секторе ипотечного кредитования оказалось невыгодным, так как значительную долю рынка (20-25%) заняли риэлтерские компании", - пояснил зампред Городского ипотечного банка Игорь Жигунов. Действительно, если в США до 80% ипотечных кредитов выдаются через брокеров, в Восточной Европе - до 25%, то в России эта доля составляет от 2% до 6%. По словам банкиров, российские заемщики для выбора длинного и крупного кредита рассчитывают только на собственные силы. "Ме-

жду тем универсальный брокер способен решить не только ипотечные, но любые финансовые проблемы клиента в кратчайшие сроки, - отмечает аналитик Собинбанка Александр Разуваев. - А за это заемщик потребкредитов, особенно на неотложные нужды, готов платить комиссию".

По словам гендиректора "Кредитмарта" Николая Корчагина, тенденцию "превращения" специализированных брокеров в универсальных нельзя назвать показательной, так как рынок ипотечных брокеров только формируется. "Будущее будет как у одной, так и у другой концепции, - считает он. - Главное, чтобы компания предоставляла услуги высокого качества". Учитывая, что эксперты прогнозируют рынку розничного кредитования в ближайшие пять лет рост как минимум на 30-40% в год, Василий Белов и Николай Корчагин говорят о повышении спроса на их услуги "из-за сложности этих продуктов и увеличения их числа".

□

---

## **ПРОИСШЕСТВИЯ**

### **Вчера арбитражный суд Москвы удовлетворил ходатайство конкурсного управляющего ЮКОСа Эдуарда Ребгуна о продлении срока конкурсного производства**

Годичный срок, установленный судом в прошлом году, истек 4 августа. На заседании суда Эдуард Ребгун

заявил, что ему нужно еще полгода для завершения продажи имущества и расчетов с кредиторами, доведе-

ния до конца семи дел в арбитражных судах и подготовки ликвидационного баланса. Ходатайство господина Ребгуна поддержал представитель комитета кредиторов ЮКОСа, начальник юридического управления Федеральной налоговой службы (основного кредитора ЮКОСа) Антон Устинов. Однако представитель "Роснефти", второго по величине кредитора ЮКОСа и основного покупателя его имущества, потребовал сократить срок до трех месяцев. Суд в составе Павла Маркова, Олега Мишакова и Евгения Занездрова с этим согласился, продлив конкурсное производство в ЮКОСе лишь до 4 ноября.

Экспертов такое решение удивило. "Обычно при согласии комитета кредиторов суд без проблем продлевает срок конкурсного производства", - комментирует конкурсный управляющий банка "Диалог-Оптим" Андрей Сергеев. По его словам, новый срок обычно назначается в соответствии с пожеланиями конкурсного управляющего и его аргументами, изложенными в отчете. "Суд часто соглашается с конкурсным управляющим даже тогда, когда комитет кредиторов настаивает на более коротком сроке", - сообщил эксперт.

В кулуарах суда Эдуард Ребгун рассказал журналистам, что денег от продажи имущества ЮКОСа для расчетов с кредиторами недостаточно. "Сейчас кредиторам выплачено 402,6 млрд руб. С учетом продажи имущества, включенного в три последних лота, по стартовой цене конкурсная масса составит около 465 млрд руб. (\$18,2 млрд)", - сообщил господин Ребгун. При этом расходы ожидаются в сумме 663,5 млрд руб. (\$26,25 млрд), что на 198,7 млрд руб. (\$7,8 млрд) превышает размер конкурсной массы. Выплатить предстоит 1,68 млрд руб. расходов, связанных с процессом банкротства, 309,5 млрд руб. кредиторам третьей очереди, 1,236 млрд руб. кредиторам, требования которых учтены за реестром, 216,384 млрд руб. налогов (в основном это налог на прибыль от продажи имущества ЮКОСа). Кроме того, господин Ребгун предполагает зарезервировать \$5 млрд на возможные выплаты по результатам судебных разбирательств. "Но даже если исключить резерв, то недостаток средств для удовлетворения требований кредиторов составит \$2,2 млрд", - резюмировал управляющий.

Валерий Нестеров из "Тройки Диалог" и Артем Кончин из ИГ "Атон" невысоко оценивают шансы конкурсного управляющего отыскать эти средства и прогнозируют, что миноритарные акционеры вряд ли получат деньги по окончании процедуры банкротства ЮКОСа.

Перспектива неполучения денег из конкурсной массы ЮКОСа подталкивает его миноритарных акционеров к судебным и арбитражным разбирательствам за рубежом.

Вчера в суде прозвучало, что недавно 5 испанских фондов подали в международный коммерческий арбитраж в Стокгольме иск против России о возмещении убытков, причиненных в результате конфискации имущества ЮКОСа. По данным Ъ, акционеры ссылаются на соглашение о защите инвестиций, в котором участвует Россия, и требуют около \$50 млн для создания прецедента. Кроме того, корпоративное дело ЮКОСа нахо-

дится сейчас в Европейском суде по правам человека в Страсбурге, а в голландских судах рассматривается ряд дел, связанных с правами на зарубежные активы ЮКОСа - компанию Yukos Finance B.V. и подконтрольные ей 49% акций словацкой трубопроводной компании Transpetrol. Так, 14 сентября Верховный суд Нидерландов в Гааге начнет разбираться, кто является законным руководителем Yukos Finance - представители Эдуарда Ребгуна либо экс-менеджеры ЮКОСа Брюс Мизамор и Дэвид Годфри - и кто вправе распоряжаться акциями Transpetrol. А 31 октября решение по похожему делу должен вынести коммерческий суд Амстердама. Основным аргументом иностранных адвокатов экс-менеджмента ЮКОСа является "притворный характер" банкротства нефтекомпании - об этом, в частности, говорится в открытом письме Yukos Finance, опубликованном накануне вчерашнего заседания арбитражного суда Москвы.

Выносить решения зарубежные суды пока не спешат. Источники Ъ, знакомые с этими процессами, предполагают, что все ждут, какую позицию займет суд в Страсбурге по корпоративному делу ЮКОСа. Экс-руководитель правового управления ЮКОСа Дмитрий Гололобов считает, что процедура банкротства компании в России завершится раньше: "Зарубежные суды уже продемонстрировали нежелание вмешиваться в политические процессы. Так было при попытке банкротить ЮКОС в США в 2004 году, а также при попытке в 2006 году не допустить IPO "Роснефти" с помощью решения английского суда".

Однако юристы признают, что процессы по зарубежным активам ЮКОСа могут создать проблемы покупателю его зарубежных активов. "Если голландский суд согласится с тем, что банкротство ЮКОСа в России сфабриковано для отъема имущества инвесторов, то решения суда будут действовать на территории Нидерландов и стран, имеющих с ними договоры о правовой помощи", - говорит старший юрист адвокатского бюро "Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры" Игорь Серебряков. По его словам, если голландский суд успеет вынести решения по зарубежным активам ЮКОСа и решения вступят в силу, покупка этих активов может стать либо крайне рискованной, либо вообще невозможной. Наиболее вероятным претендентом на зарубежные активы ЮКОСа считается "Роснефть", и этим может объясняться ее стремление завершить банкротство ЮКОСа в России до вынесения решений зарубежными судами.

Правда, считает Игорь Серебряков, доказать сфабрикованность банкротства в голландском суде по праву Нидерландов будет непросто. Более серьезными последствиями грозит дело в арбитраже Стокгольма. "При наличии политической воли может быть вынесено решение против РФ", - говорит адвокат. Признать и привести его в исполнение можно будет в любой стране, где отыщется имущество России.

□

---

[wpsinfo@wps.ru](mailto:wpsinfo@wps.ru)

тел (495) 955-2708/2950, факс (495) 955-2927

**Copyright © 1997-2016 WPS**